



IRIS-Insurance Game

Einsatzbeispiele für das Sachversicherungsplanspiel

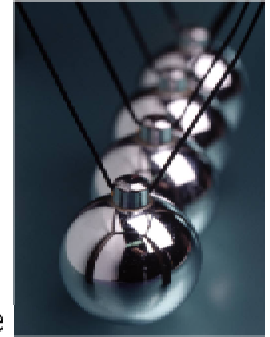
Ein Planspiel -
vier passgenaue Seminare

Ansprechpartner für
dieses Angebot ist
Dr. Ralf Klotzbücher.

Das riva **IRIS-Insurance Game** ist ein speziell für Unternehmen der Versicherungsindustrie zugeschnittenes Seminarkonzept, das sich auf vielfältige Weise den Anforderungen der jeweiligen Einsatzsituation anpasst. Jedes IRIS-Seminar wird dabei seinen individuellen Charakter aus den Persönlichkeiten der Teilnehmer entwickeln.

Die Teilnehmer handeln dabei stets als Vorstände eines Schadenversicherungsunternehmens. Je nach Seminarentwurf wird dabei jedoch eine Sichtweise in den Vordergrund gerückt, bearbeitet und diskutiert.

Im **IRIS-Insurance Game** profitieren Sie von der einzigartigen Kombination eines hochqualitativen, versicherungsspezifischen Fachtrainings mit der Umsetzung in einer aktiven und motivierenden Planspielsituation.



IRIS Insurance Game

Strategie und Planung

Das Seminar für Fach- und Führungskräfte aus Unternehmensentwicklung und Consulting

2,5 bis 3 tages Seminar

Kern des **IRIS-Insurance Game** ist die Entwicklung, Durchsetzung und Kontrolle einer individuellen Geschäftsstrategie im Markt.

Die Teilnehmer benutzen hierfür die klassischen Werkzeuge und Methoden des strategischen Managements und bringen Ideen und Ansätze aus dem eigenen Arbeitsumfeld ein.

Die Umsetzung der Unternehmensstrategie in den Planspiel-Runden zieht sich dann als roter Faden durch die Seminarveranstaltung und gibt eine breite Basis für Reflektion und Diskussion.

Die Verwendung wert- und risikoorientierter Steuerungssysteme gibt Hinweise zu Balance der inhärenten Zielkonflikte beim der Steuerung der Unternehmen über fünf bis sieben Geschäftsjahre.

Marketing und Vertrieb

Das Seminarsetup für Führungskräfte im Versicherungsvertrieb

3 bis 3,5 tages Seminar

Im Mittelpunkt dieses **IRIS-Insurance Game** steht die Entwicklung der Marktposition eines Sachversicherers.

Im Seminar steht deshalb die Ausgestaltung des Marketing-Mix mit Preisen, Produkten, Vertriebskanälen und Kommunikation im Fokus.

Sehen Sie dabei das Thema Kundenzufriedenheit aus neuen Blickwinkeln.

Die Teilnehmer erleben dabei den Beitrag der Vertriebs- und Marketingsicht zum Unternehmenserfolg.

Als Vorstände müssen Sie aber gleichzeitig die Auswirkungen und Beiträge der anderen Funktionsbereiche (z.B. Finanzen, Personal, Betrieb ...) erkennen und berücksichtigen. Es gilt also, Zielkonflikte zu erkennen und im Sinne des Unternehmenserfolgs aufzulösen.

Risiko und Performancesteuerung

Das Seminarsetup für Fach- und Führungskräfte mit Fachbezug zu Controlling, Riskmanagement oder Rückversicherung

3 tages Seminar

Im Mittelpunkt dieses **IRIS-Insurance Game** steht die risikoorientierte Steuerung eines Sachversicherers auf dem Weg von Solvency I zu Solvency II.

Dabei stehen die Risikomessung und die Risiko- steuerung im Zentrum der Betrachtungen.

Die Teilnehmer erleben die Bedeutung der Aufsichtsregimes und des Ratings zum Unternehmenserfolg. Aufgabe ist es, das Zusammenspiel der Risikosteuerung mit den Kernfunktionen eines Versicherungsunternehmens aus stretegischer Perspektive zu gestalten.

Interne Risikomodelle der im Planspiel geführten Unternehmen können optional zur Optimierung der Kapitalallokation verwendet werden.

Versicherungsmanagement

Das Seminarsetup für alle Fach- und Führungskräfte der Versicherungsindustrie

3 bis 3,5 tages Seminar

Dieses **IRIS-Insurance Game** bietet die ganze Breite des Themas - engagiert, vielschichtig, kompetitiv.

In diesem Seminar liegt der Schwerpunkt auf der Beherrschung von Komplexität und Dynamik des Geschäftsmodells eines Schadenversicherers.

Strategieentwicklung, Marktbearbeitung, Betriebsoptimierung, (Risiko)Controlling, Optimierung des Kapitaleinsatzes, Rückversicherung - all diese Themen werden in diesem aktiven und nachhaltig prägenden Seminar angesprochen und bearbeitet.

Besonders interessant ist das Planspiel Versicherungsmanagement auch für Kollegen aus Querschnittsfunktionen wie IT oder Prozessmanagement oder für Teilnehmer mit mehrjähriger Berufserfahrung, die neue Führungspositionen übernehmen sollen.